



# Darum geht's in unserem Webinar



Jens Krüger

Teamleiter
BeschaffungsPortfoliomanagement
und Consulting



**Jens Butz** 

Beschaffungs-Portfoliomanager

### Agenda

- Aktuelle Herausforderungen
- Energie als strategischer Erfolgsfaktor
- Wie die Integration von Erneuerbaren und Batteriespeichern im Portfolio gelingen kann
- Checkliste f
  ür Ihren erfolgreichen Energieeinkauf





### Herausforderungen



Hohe Energiepreise

Industriestrompreis – eine echte Entlastung?



Druck zur Dekarbonisierung



Volatile Märkte







Brussels, 4.11.2025 SWD(2025) 850 final

COMMISSION STAFF WORKING DOCUMENT Accompanying the document

COMMUNICATION FROM THE COMMISSION

Framework for State Aid measures to support the Clean Industrial Deal (Clean Industrial Deal State Aid Framework)

{C(2025) 7600 final}

"Framework for State Aid measures to support the Clean Industrial Deal (Clean Industrial Deal State Aid Framework)" Herausgeber: European Commission, 04.11.2025





Wie schaffen wir einen marktlichen und auf erneuerbaren Energien basierenden Industriestrompreis?

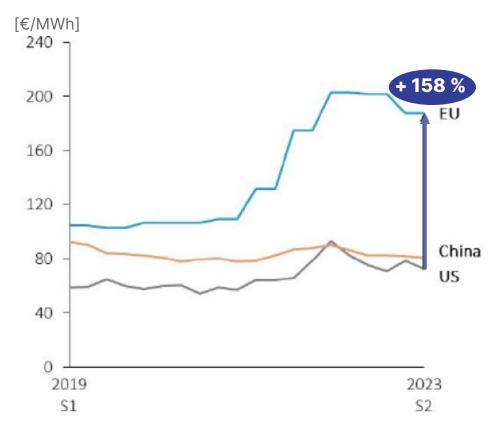
"Wie schaffen wir einen marktlichen und auf erneuerbaren Energien basierenden Industriestrompreis?" Herausgeber: Agora Energiewende, 06.11.2025



### **Hohe Energiepreise**

### <del>+</del>E

#### Preise bei industriellen Stromkunden EU/USA/China



Quelle: Clean Industrial Deal State Aid Framework - EUROPEAN COMISSON - 04.11.205

- Industrielle Stromendpreise sind in der EU etwa zwei- bis dreimal so hoch wie in den USA und China
- Historisch lagen die EU-Preise "nur"
  - bis zu 80 % über denen der USA
  - ungefähr auf einem Niveau mit China

Wettbewerbsnachteile für die deutsche und europäische Industrie



### Industriestrompreis – eine echte Entlastung?



18.11.2025



**02** Rechtsrahmen

Kalibrierung "4×50"

Referenzpreis (Bemessung)

Adressatenkreis

**Wesentliches Design** 

- Ziel 01.01.2026
- Nationale Ausgestaltung in Abstimmung mit der EU maximale drei Jahre
- CISAF Clean Industrial Deal State Aid Framework
- 50 % Preisreduktion, auf 50 % des Jahresverbrauchs
- Preisuntergrenze 50 €/MWh
- Mindestens 50 % Reinvestitionspflicht der erhaltenen Beihilfe
- Rabatt bezieht sich auf den durchschnittlichen Großhandelspreis der Gebotszone, nicht auf individuelle Lieferpreise
- Energie- & handelsexponierte Branchen (deutlich breiter als heutige Strompreiskompensation (SPK)-Zielgruppe)
- Kein garantierter Endpreis
- Keine zentrale Mengenbeschaffung
- Reguläre Beschaffung bleibt beim Unternehmen

Quelle: EnergyScan



### **Industriestrompreis in der Praxis**



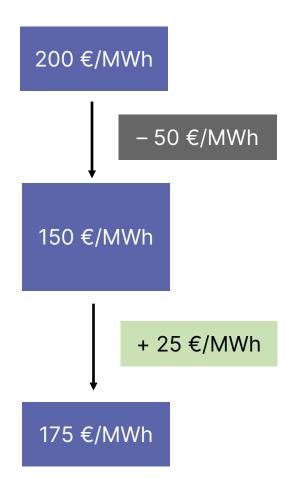


#### **Mit Industriestrompreis**



#### **Aber: 50 % Reinvestitionspflicht**





- De facto reduziert sich der Strompreis nur um 12,5 %, sofern man den Reinvest als Kostenblock auffasst
- Der Wettbewerbsnachteil gegenüber den USA und China mindert sich nur unwesentlich

Quelle: EnergyScan

# Industriestrompreis verstehen und nutzen

(Batterie/DSM)

**Industriestrompreis = Brücke** 





Zwei Handlungsfelder

- Beschaffungsstrategien optimieren
- EE und Flexibilitäten aufbauen

Pflicht-Reinvestitionen gezielt einsetzen
Erneuerbare und Flexibilität aufbauen, um Kosten & CO<sub>2</sub> zu senken

Gesamtes Portfolio managen: Termin/Hedging, PPAs, Spot & Flex

Das 4×50-Design wirkt nur gegen den Referenzpreis

Individuelle Beschaffungswege forcieren

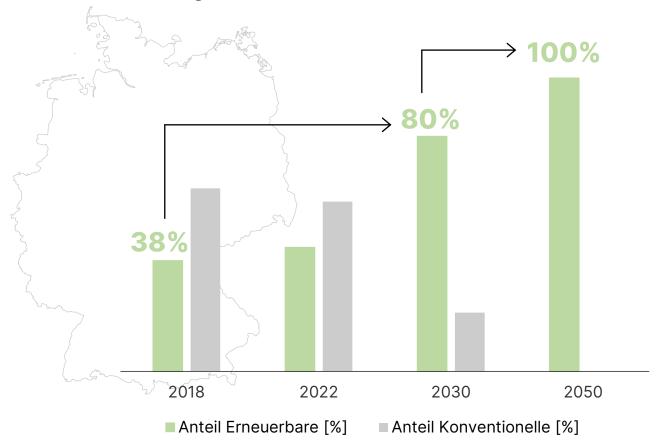
Wir verstehen den Industriestrompreis nicht als Dauersubvention, sondern als Anstoß, 50 % zielgerichtet in Erneuerbare und Flexibilität zu investieren.



### **Druck zur Dekarbonisierung**

### <del>+</del>5

#### Anteil erneuerbarer Energien am deutschen Strommix auf Basis EEG



- Massiver Ausbau der erneuerbaren Energien
- Bis 2050 sollen fast 550 GW erneuerbare Kapazität im Markt sein

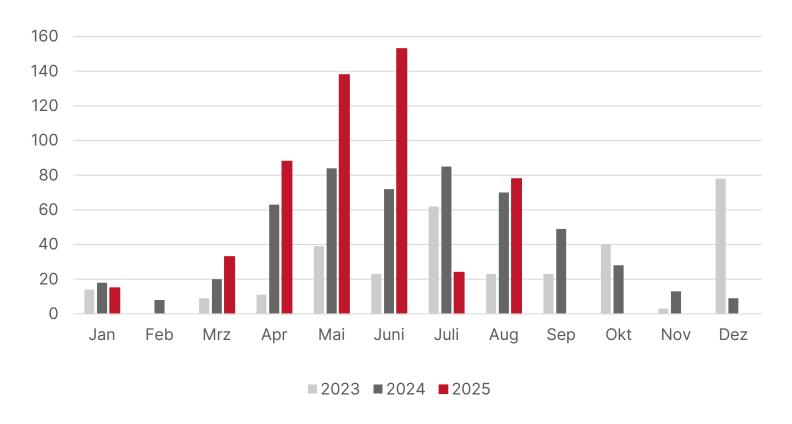
Mehr fluktuierende, schwer prognostizierbare Erzeugung erhöht Volatilität und Komplexität der Energiemärkte



#### Volatile Märkte

### +5

#### **Anzahl der Stunden am Spotmarkt mit negativem Preis**



**Zwei Trends** erhöhen signifikant die Volatilität und Komplexität der Märkte

- Hochlauf der Erneuerbaren in Deutschland
- Reduktion von Grundlastkraftwerken
- Preisvolatilität ist Risiko und Chance zugleich

Um die Chancen zu nutzen, ist Anpassung der Schlüssel

Quelle: EPEX Spot





# Energie als strategischer Erfolgsfaktor

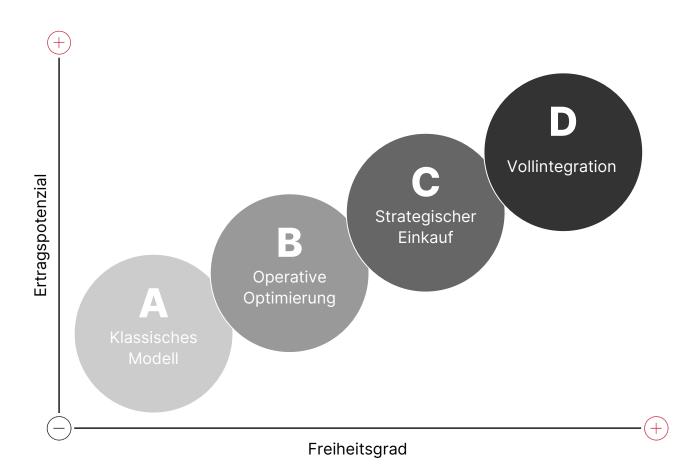
Energie ist ein Produktionsfaktor

Neben Arbeit, Kapital und Technologie ist Energie heute ein entscheidender Wettbewerbsfaktor

- Energieeinkauf vom Kostenblock zum Wettbewerbsvorteil
  - Planungssicherheit:
     Stabile und verlässliche Energieversorgung
  - Risikominimierung:
     Absicherung gegen Markt- und
     Preisschwankungen
  - Kostenoptimierung:
     Senkung und Steuerung der Energiekosten

### Status Quo Energieeinkauf





Energieeinkauf wird zu einer

strategischen Aufgabe!

Phase 1 - Analyse

Wo stehe ich?

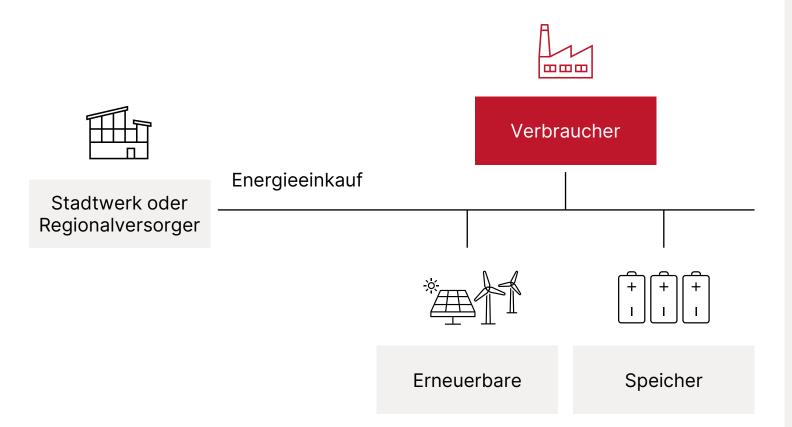
Phase 2 - Ziel

Wo will ich hin?

Phase 3 – Umsetzung

### Status Quo Energieeinkauf





Energieeinkauf wird zu einer

strategischen Aufgabe!

Phase 1 - Analyse

Wo stehe ich?

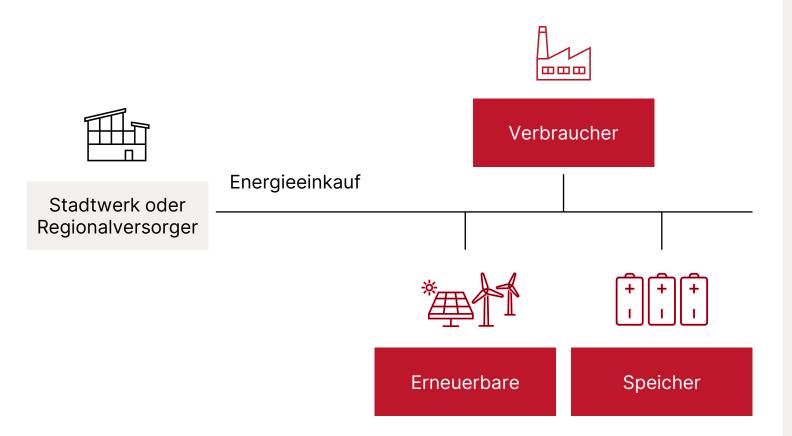
Phase 2 - Ziel

Wo will ich hin?

Phase 3 – Umsetzung







Energieeinkauf wird zu einer

strategischen Aufgabe!

Phase 1 - Analyse

Wo stehe ich?

Phase 2 - Ziel

Wo will ich hin?

Phase 3 – Umsetzung



### **Aktives Management Ihres Energieportfolios**

- der erste Schritt zur Kostensenkung

#### **Marktanalyse**

#### **Fundamentale Analyse**

- Beobachtung von Gas-,
   Strom- und CO<sub>2</sub>-Märkten
- Einflussfaktoren: Wirtschaft,
   Politik, Wetter, Brennstoffpreise

Ergebnis: Preistrends erkennen

#### **Market-Timing**

#### **Direkter Kostenvorteil**

- Ableitung optimaler Kaufzeitpunkte
- Unabhängig vom Einkaufsmodell

Ergebnis:

Nutzung günstiger Marktfenster

#### **Technische Analyse**

- Analyse historischer Preisbewegungen
- Einsatz von Chartmustern und Indikatoren

Ergebnis: Marktbewegungen einschätzen

Bereits einfaches Market-Timing mit Hilfe professioneller **Analysen** erzielt **Kostenvorteile – unabhängig** vom Einkaufsmodell

#### Energieeinkauf wird zu einer

strategischen Aufgabe!

Phase 1 - Analyse

Wo stehe ich?

Phase 2 - Ziel

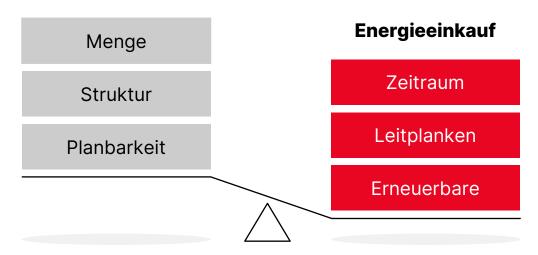
Wo will ich hin?

#### **Phase 3 - Umsetzung**



# Ohne Blick auf den Energiebedarf keine sinnvolle Einkaufsstrategie

#### **Energiebedarf**



#### Kernfragen

- Energiebedarf was und wann?
- Energieeinkauf was, wann und wie?

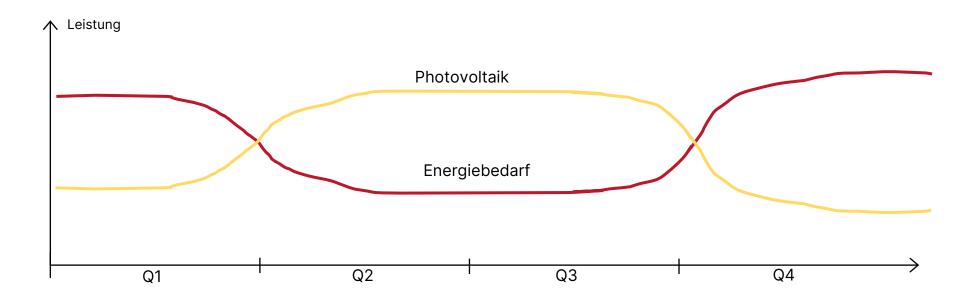
Startpunkt ist der

Energiebedarf!



### **Energiebedarf**

Merkmale des Energiebedarfs				
	Menge			
Planbarkeit	Struktur			
	Grundlast	Saisonalität	Tages- oder Nachtlast	





### **Energieeinkauf**

Merkmal	Ausprägung				
Zeitraum	kurzfriotia	langfristig			
	kurzfristig	linear	degressiv	progressiv	
Leitplanken	Untergrenze		Obergrenze		
Erneuerbare	Wind	Eigene Anlage			
	PV	PPA			
Batteriespeicher	Ja	Nein			
Produkte und Märkte	Marktzugang	Standardhandelsprodukte			
Zulässigkeit von Verkäufen			Nein		

In einer tragfähigen Strategie sind Bedarfs- und Einkaufsseite gleichermaßen von zentraler Bedeutung.



Instrumente für Preisabsicherung, Beschaffung und flexible Fahrplansteuerung

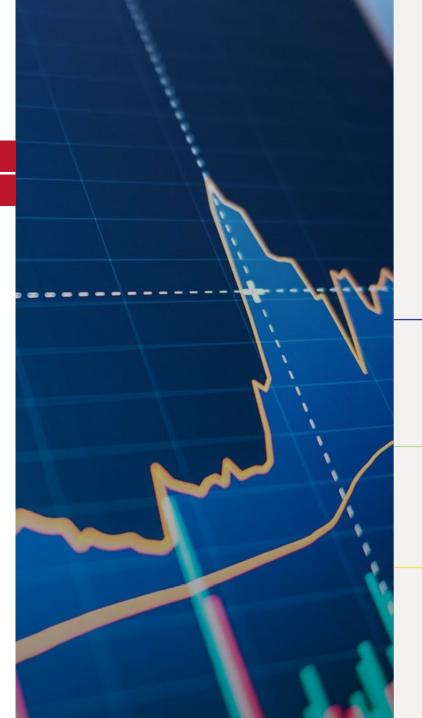
#### **Vorteile**

- Planbare Kosten durch Absicherung über den Terminmarkt
- Hohe Flexibilität bei Mengen, Zeiträumen und Profil passend zur Last

#### **Nachteile**

- Hohe Komplexität mit Anforderungen an das Risikomanagement
- Preis-, Mengen- und Ausgleichsenergierisiken bleiben bei reiner Preisabsicherung bestehen

Kernfrage: Bin ich der Lage, den Markt nachhaltig zu schlagen?





Preissicherheit



Nachhaltigkeit



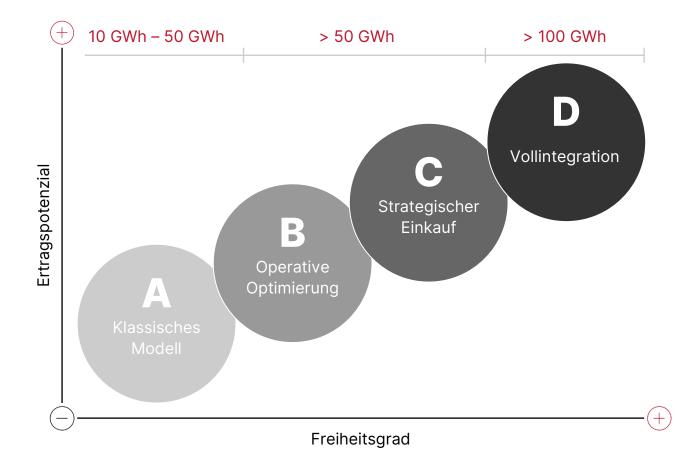
Flexibilität



### Mit neuen Strategien

### Erneuerbare und Batteriespeicher

### ins Portfolio integrieren





Der Freiheitsgrad und damit das Ertragspotenzial der Bewirtschaftung von Erneuerbaren und Batteriespeichern bestimmen sich maßgeblich durch die Rollen **Lieferant und Bilanzkreisverantwortlicher (BKV)** 



#### BKV

#### **Energiegleichgewicht sicherstellen**

Stellt sicher, dass eingespeiste Energie = entnommene Energie

#### Prognosen und Fahrpläne bereitstellen

Meldet diese an den Übertragungsnetzbetreiber und steuert die Fahrpläne

#### **Abweichungen managen**

Finanziell verantwortlich für Differenzen – Ausgleichsenergie wird bilanziert und verrechnet

# Exkurs: Rollen und Aufgaben

#### Lieferant

#### **Energie liefern**

Versorgt den Kunden mit Strom und/oder Gas am Abnahmepunkt

#### Abrechnung und Vertragsmanagement

Stellt Energie, Netzentgelte und Umlagen gebündelt in Rechnung

#### Bilanzkreisführung übernehmen

Führt in der Regel den Bilanzkreis oder arbeitet eng mit dem BKV zusammen

### Aus neuen Strategien



### ergeben sich neue Chancen

Man benötigt aber auch spezielle Fähigkeiten und Ressourcen

		Lieferantenrolle					
			NEIN			JA	
		A	Handel		Strategischer Einkauf	Handel	
rtlicher	Bilanzkreisveratnwortlicher  AL  NEIN  NEIN  NEIN  NEIN		Erneuerbare			Erneuerbare	
ratnwor		Modell	Batteriespeicher			Batteriespeicher	
kreisve	kreisve	В	Handel		D	Handel	
Bilanz	Α̈́	Operative	Erneuerbare		Voll-	Erneuerbare	
	Optimierung	Batteriespeicher		integration	Batteriespeicher		



### Ihr Entwicklungspfad

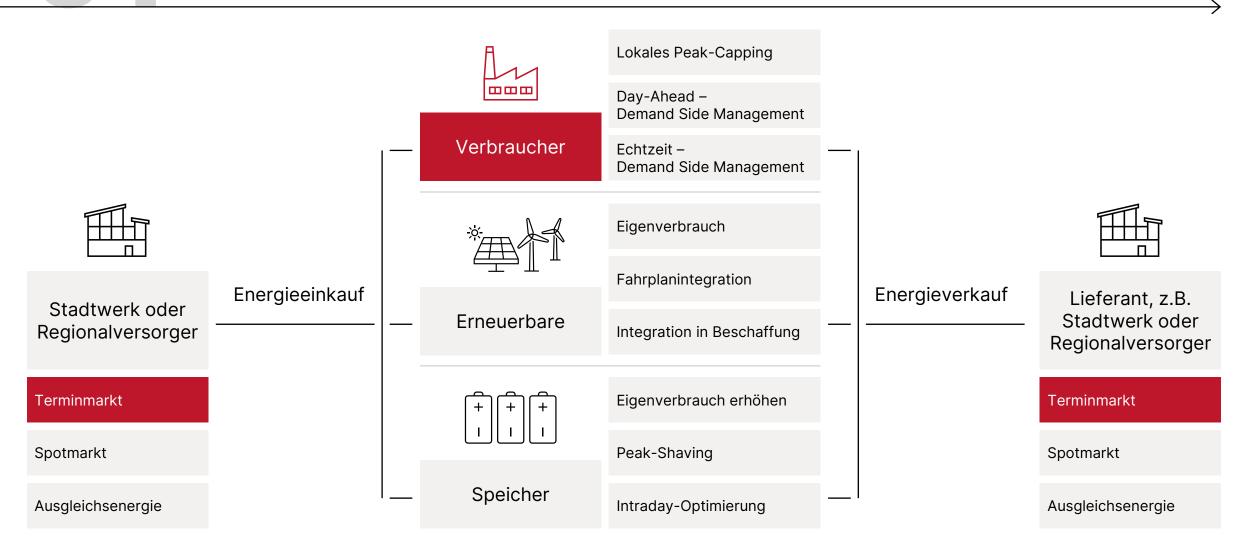
**Klassisches** Market-**Aufbau Timing** Modell **Erneuerbare** (A) **Operative Strategischer** Voll-**Optimierung Einkauf** integration (C) (B) (D)

Klassisches Modell Rolle



BKV

Lieferant



### +Ξ

### Market-Timing

#### Der tägliche Überblick zum Energiemarkt

Asset	Einschätzung auf 60 Tage ← bearish - bullish →	Einflüsse	
€/\$ Wechselkurs		▲ Auswirkung des US-Handelskonfliktes auf die Realwirtschaft.  △ Absetzung des Vorsitzenden der US-Zentralbank durch die Trump-Administration.	
Öl		<ul> <li>▼ Deutlich Überversorgung im Winter 2025/2026 auufgrund expansiver OPEC+-Politik.</li> <li>△ Sekundärsanktionen gegen Indien und China.</li> </ul>	
Kohle		▲ Kühlbedarf über den Sommer ▼ Auswirkungen des Handelskrieges	
Carbon		▲ Aufhebung der Handelszölle ▼ Wirtschaftsrezession	
Gas TTF		<ul> <li>▲ Unterdurchschnittliche Speicherstände in NWE.</li> <li>▼ Friedensverhandlungen zwischen den USA und Russland zum Ukraine-Konflikt.</li> <li>△ Mögliche ungeplante Einschränkungen auf der Angebotsseite.</li> <li>▼ Hohe LNG-Sendouts.</li> </ul>	
Strom DE		<ul> <li>▼ Rezessionsorgen</li> <li>△ Steigende Gaspreise</li> </ul>	
Legende: ▲ Bullish, ▼ Bearish, △ Bullishes Risiko, ⊽ Bearishes Risiko			

🛦 Bullish, 🔻 Bearish, 🛆 Bullishes Risiko, 🗸 Bearishes Risik

Quelle: Trianel Daily Energy

- Market-Timing:
   Optimale Kauf- oder
   Verkaufszeitpunkte erkennen
- Diese regelmäßig nutzen und Kostenvorteile sichern
- Unabhängig vom Einkaufsmodell

**Entscheidend: Fundamentale und technische Analyse gezielt nutzen** 

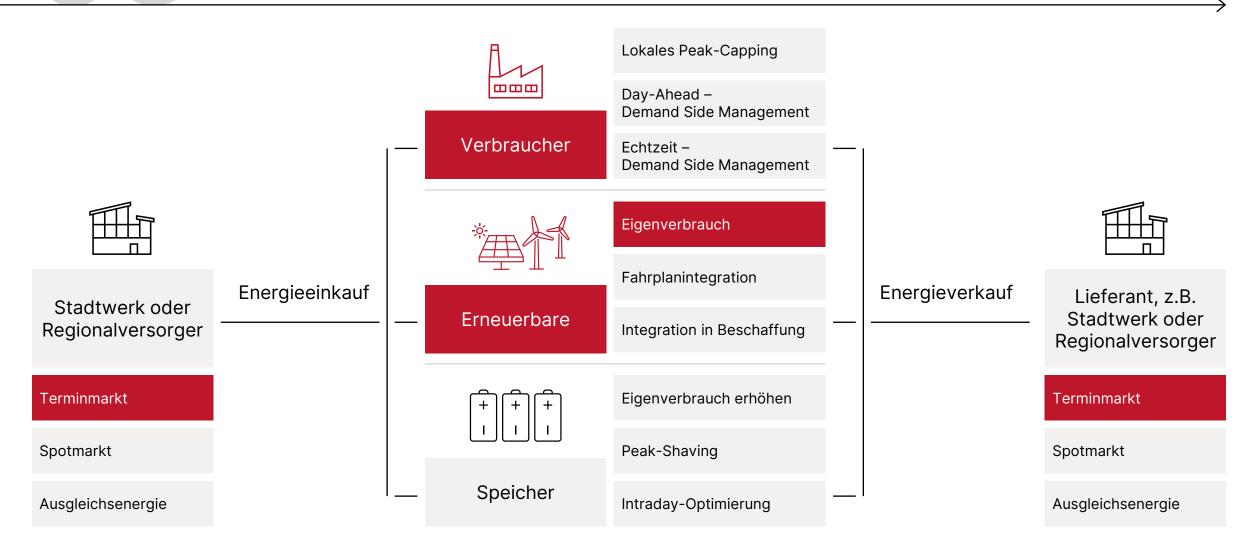
### Aufbau Erneuerbare

Rolle



BKV

Lieferant





### **PPA**

Power Purchase Agreements als Lieferkonstrukt für Grünstrom im Markt etabliert

#### Vorteile des PPA

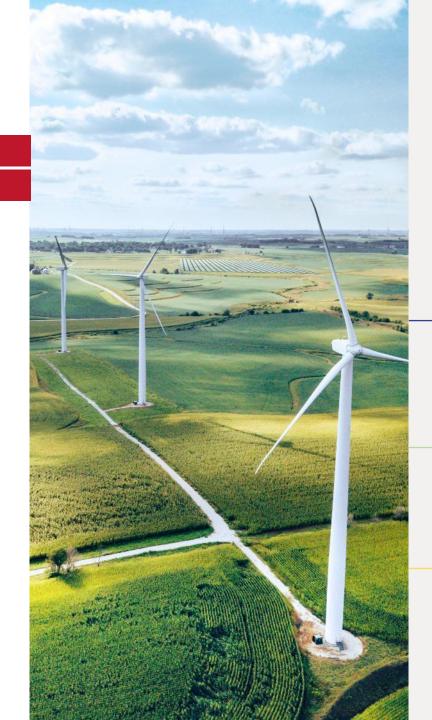
(Langfristiger Stromvertrag physisch oder finanziell)

- Planungssicherheit (Preis, Mengen)
- Förderfreie EE-Projekte möglich
- ESG/Grünstrom-Nachweis (HKN)

#### **Nachteile**

- Erzeugungs- und Mengenrisiken
- Komplex und bindend
- Preisrisiken (z. B. Negativpreise)

Kernfrage: Passt ein PPA mit seinen Chancen und Risiken zu meinem Lastprofil?



Preissicherheit



Nachhaltigkeit



Flexibilität





Strom für Eigenverbrauch und ggf. Verkauf

Wirtschaftlichkeit von EE-Anlagen unter Druck

#### **Vorteile**

- Geringe Stromgestehungskosten Unabhängigkeit von Marktpreisen
- Volle Kontrolle und hohe Sichtbarkeit für Nachhaltigkeit

#### **Nachteile**

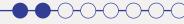
- Hohe Investitionskosten und Kapitalbindung
- Standort- und Genehmigungsrisiken
- Verantwortung f
   ür Betrieb, Wartung und Verf
   ügbarkeit

Kernfrage: Erzielt eine eigene Anlage unter meinen Bedingungen günstigeren Strom als Alternativen?





Preissicherheit



Nachhaltigkeit



Flexibilität

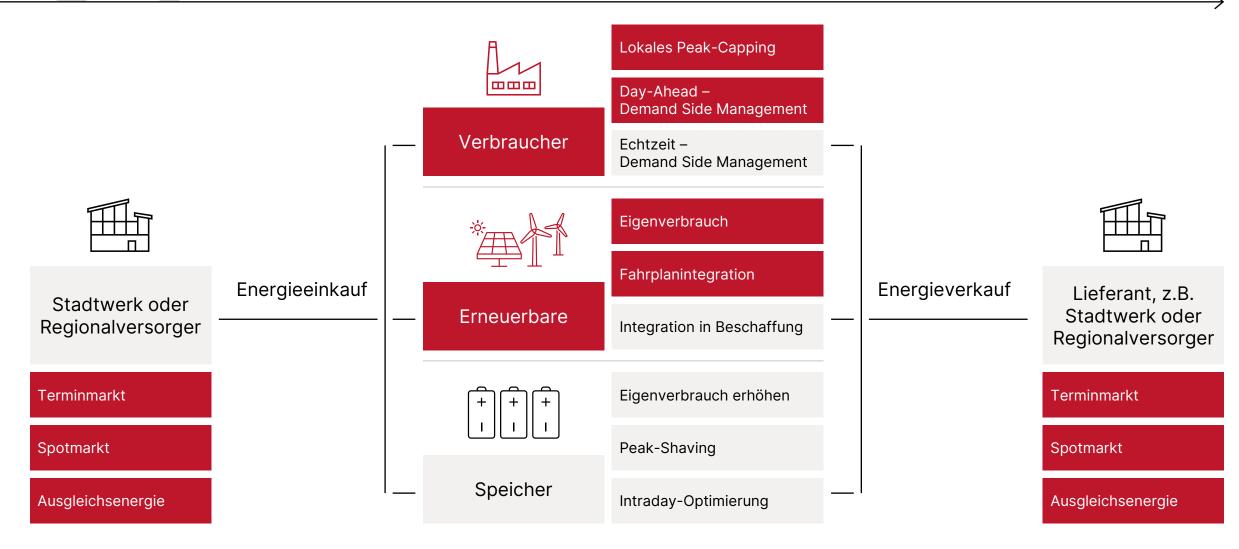


Rolle



BKV

Lieferant



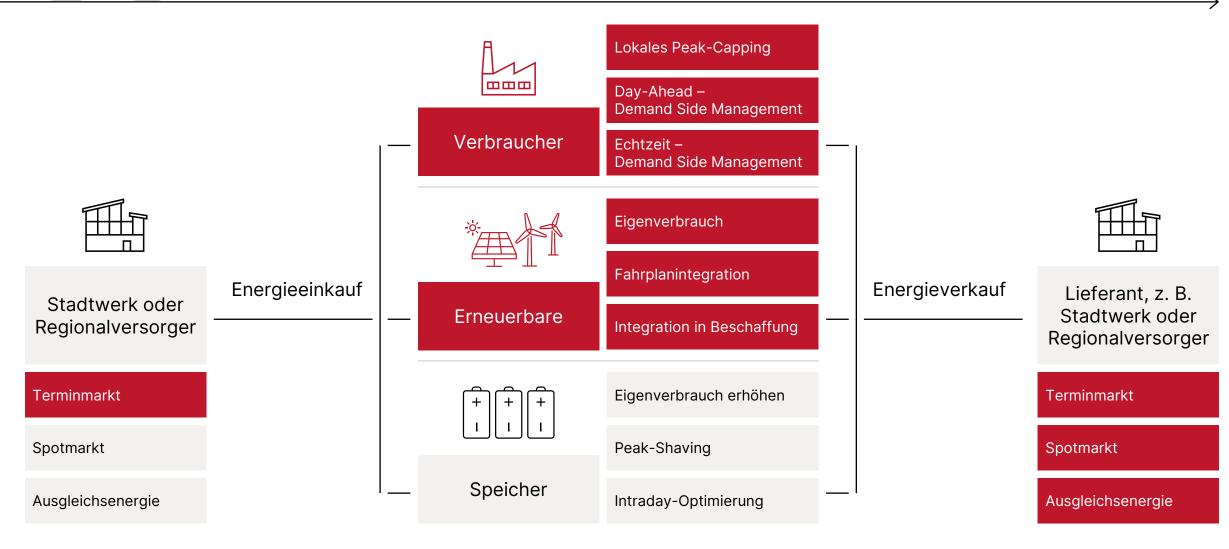
# Strategische Einkauf

Rolle



BKV

Lieferant

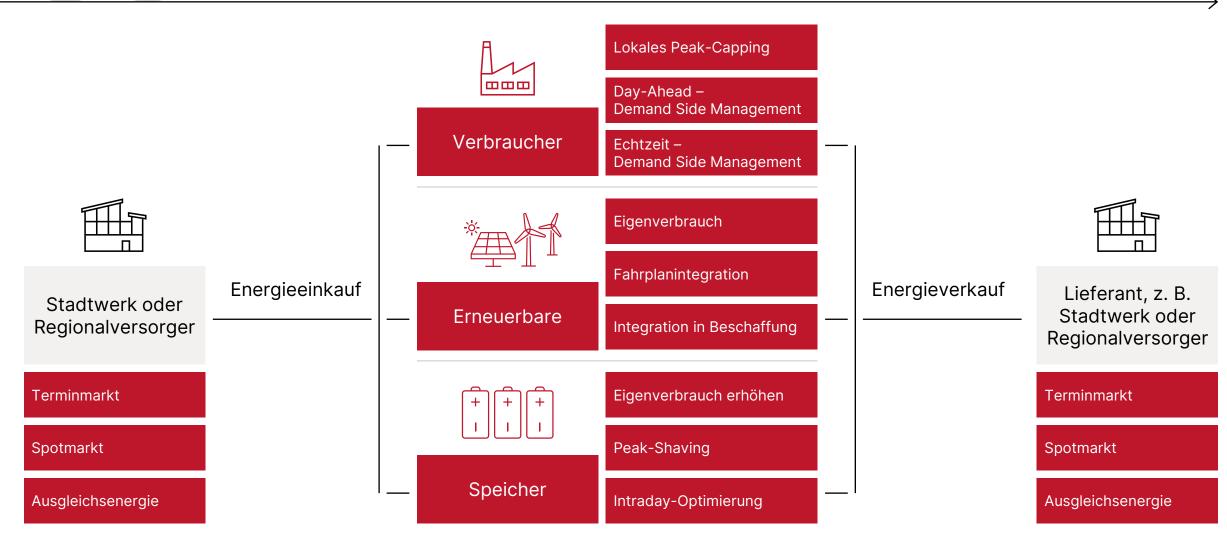




BKV

Lieferant

# Vollintegration



### **Batteriespeicher**

Demand-Side-Management, Eigenverbrauchsoptimierung und Vermarktung

Mit Preisspitzen flexibel umgehen

#### Vorteile:

- Senkung der Energiekosten durch Kappung von Lastspitzen und bessere Nutzung eigener Erzeugung
- Zusätzliche Erlöse durch Netzdienstleistungen und Stromhandelsmöglichkeiten

#### **Nachteile**

- Hoher Investitionsbedarf und begrenzte Lebensdauer
- Technische Komplexität

Kernfrage: Decken Einsparungen und Erlöse die Investition und den Betrieb für mein Lastprofil?





Preissicherheit



Nachhaltigkeit



Flexibilität



### Wie wir Sie unterstützen können

## Energieeinkauf/ Portfoliomanagement

- Marktberatung
  Wöchentlicher Marktausblick
- Tranchenberatung
  Ideale Kaufzeitpunkte ermitteln
- Langfristiges
   Portfoliomanagement
   Strategie Reporting –
   Bewirtschaftung
- KurzfristigesPortfoliomanagementOptimierung in der Lieferphase

### Strategie und

Prozesse

- Gründung und Aufbau einer Energiehandelsgesellschaft Aufbau der Rollen BKV und Lieferant
- Erneuerbare Energien-StrategieWind und PVBatteriespeicherPPA
- Revision von Strategien sowieMarkt- und Lieferantenprozessen





#### Wöchentliches Marktgespräch

**Onlinebasierte Konferenz im Pool** 

Informationen über aktuelle allgemeine Markt- und Preisentwicklungen direkt vom Trianel Trading-Floor

Möglichkeit zur Diskussion von Fragen

#### Inhalte

Laufende Marktbeobachtung aller für den Strom- und Gaseinkauf relevanten Commodities (Strom, Gas,  $CO_2$ , Öl und Kohle) und wirtschaftlicher sowie politischer Einflussfaktoren

Ableitung allgemeiner Handlungs-empfehlungen über einzugehende Positionen, Handelslimits oder Eindeckungsgrade

#### **Zwei feste Termine zur Auswahl**

Dienstags von 14:00 bis 14:30 Uhr | Donnerstags 14:00 bis 14:30 Uhr



# Sprechen Sie uns gerne an



Jens Krüger

T +49 241 41320-233 E j.krueger@trianel.com



#### **Jens Butz**

T +49 241 41320-262 E j.butz@trianel.com

#### Unsere Expertise

- Ganzheitliche Analyse von Energieportfolios
- Fundierte Analysen und passgenaue Empfehlungen
- Umsetzungsorientierte Beschaffungs- und Lieferkonzepte
- Aktive Begleitung
  der Umsetzung und
  energiewirtschaftlichen
  Dienstleistungen
- 25 Jahre Erfahrung in der Bewirtschaftung von Beschaffungsportfolios
- 24/7-Trading Desk